

# Offre d'apprentissage Administration des Ventes

#### Profil recherché:

- Vous préparez un BTS, BUT et/ ou un Master en gestion, commerce, administration des ventes ou domaine similaire.
- Vous êtes rigoureux(se), organisé(e) et avez un bon sens du relationnel et possédez de fortes capacités d'analyse et de synthèse.
- Vous maîtrisez les outils bureautiques (Pack Office, Sharepoint).
- Vous faites preuve de polyvalence, d'autonomie et aimez travailler en équipe.
- Vous disposez d'un bon niveau en anglais
- Une première expérience ou stage en administration des ventes serait un plus, mais n'est pas indispensable.

Détails du poste



### **REJOIGNEZ-NOUS!**

Bienvenue chez Intech, où passion rime avec innovation! En effet, notre capacité à relever les défis techniques les plus complexes de l'industrie orthopédique nous permet d'offrir des solutions de pointe, adaptées aux besoins de nos clients, mais également d'améliorer la vie de millions de patients dans le monde entier.

Véritable challenger mondial dans la fabrication de dispositifs médicaux orthopédiques, Intech compte aujourd'hui plus de 1000 salariés, répartis sur 9 sites de production en France, aux Etats-Unis et en Malaisie. Nous prônons un savoir-faire unique, à la pointe du développement technologique.

Véritable «game changer» de l'industrie orthopédique, nous nous démarquons par notre capacité d'adaptation et notre vision, résolument tournée vers l'avenir.

«Chez intech, nous ne nous contentons pas de réinventer les règles, nous changeons le jeu».















En tant qu'apprenti(e) en administration des ventes, vous serez amené(e) à participer activement aux missions suivantes :

- Gestion des commandes : Saisie et suivi des commandes clients.
- **Gestion des expéditions** : Assurer la gestion des expéditions, création de bons de livraisons, gestion des transports.
- Traitement: Assurer le suivi d'un en cours ( état d'avancement)
- Relation client :
  - Répondre aux demandes des clients, gestion des réclamations et mise à jour des informations clients.
  - o Assurer les Call Clients
  - o Echanger quotidiennement avec nos clients.
- Suivi des indicateurs de performance : Analyse et reporting des ventes, suivi des retards ou des anomalies dans les commandes.
- Collaboration interne : Travail en collaboration avec les équipes assurer une coordination fluide.

Cette expérience au sein de nos équipes vous permettra d'acquérir :

- Une expérience enrichissante au sein d'une équipe dynamique et bienveillante.
- Une formation pratique qui vous permettra de développer vos compétences en gestion des ventes et administration.
- Un suivi personnalisé tout au long de votre apprentissage.
- L'opportunité de participer à des projets transverses au sein de l'entreprise.

#### Pour postuler

Si cette offre vous intéresse, merci d'envoyer votre CV ainsi qu'une lettre de motivation à l'adresse suivante : <a href="mailto:mthullier@intech-medical.com">mthullier@intech-medical.com</a> / <a href="mailto:apenel@intech-medical.com">apenel@intech-medical.com</a> / <a href="mailto:apenel@intech-medical.com">apenel@in

L'alternance chez Intech représente une occasion unique d'allier apprentissage et expertise dans un environnement stimulant et innovant!

## Nous prenons soin de vous!

Intech est particulièrement attaché au bien-être de ses collaborateurs et accorde une grande importance à la formation et à l'évolution en interne.

Parce que nous pensons que, dès le début de sa carrière et quel que soit son âge, un «intecher» doit pouvoir se sentir engagé dans un projet et valorisé dans son travail.

Nous favorisons une ambiance conviviale et stimulante, où chacun peut s'épanouir et trouver sa place.

Chez intech nous prenons soin de nous, de vous et d'eux. We tech care.

